

小さな企業の“強みを活かす” アフターコロナの経営戦略

～顧客行動はどのように変化し、私たちはどう対応していくべきか？～

企業が持つ強みを活かしたアイデアで成功事例を次々に生み出す日本屈指の中小企業支援家である小出宗昭氏から
売れる商品・サービスのつくり方を学びます。

日時

2023年8月10日（木） 16:00～18:00
(15:30～受付開始)

会場

としま区民センター 7階 会議室 ※裏面の「会場案内図」をご覧ください
〒170-0013 豊島区東池袋1丁目20-10

申込方法

裏面をご覧ください



講師

中小企業支援家 **小出 宗昭 氏**
すがも事業創造センターS-biz スーパーバイザー

◆講師 プロフィール

1959年生まれ。法政大学経営学部卒業後、静岡銀行に入行。M&A担当などを経て、2001年静岡市の創業支援施設へ出向、インキュベーションマネージャーに就任。起業家の創出と地域産業活性化に向けた支援活動が高く評価され、Japan Venture Award 2005 経済産業大臣表彰を受賞した。

2007年浜松市に開設された中小企業支援施設へ出向中、富士市から新設する中小企業支援施設のセンター長着任を依頼され、2008年静岡銀行を退職。同施設の運営を受託し12年に渡り運営。

知恵を使って売上を生む小出流の中小企業支援をわが町にも、と取り組む自治体が全国20カ所以上に拡がり、NHK「BS1スペシャル」や「クローズアップ現代」などでその活動が特集された。

2010年～全国知事会地方自治先進政策センター頭脳センター専門委員。2011年～2020年経済産業省中小企業政策審議会臨時委員。

◆著書

- ・ 掘り起こせ！中小企業の「稼ぐ力」地域再生は「儲かる会社」作りから（2019年8月光文社新書）
- ・ 御社の「売り」を見つけなさい！（2018年8月（株）ダイヤモンド社）
- ・ 取引先を「稼ぐ企業」に変える方法教えます！（2017年9月（株）近代セールス社）
- ・ 地元の小さな会社から「稼ぐ力」を掘り起こす ワンストップ・コンサルティングの実践（2016年2月（株）同友館） 他

【お問い合わせ】 としまビジネスサポートセンター（豊島区生活産業課商工グループ内）

T E L 03-4566-2742

E-Mail A0029099@city.toshima.lg.jp

<http://www.toshima-biz.com>

としまビジサポ

検索



◆共催 豊島区、巢鴨信用金庫

◆後援 (一社) 豊島産業協会・東京商工会議所豊島支部・(一社) 東京中小企業家同友会豊島支部・(公社) 豊島法人会
(株) 日本政策金融公庫 池袋支店・東京税理士会豊島支部・東京都社会保険労務士会豊島支部・(株) きらぼし銀行
(公財) 東京都中小企業振興公社

としまビジサポセミナー

会場案内図

■JR他各線「池袋駅」(東口)より徒歩9分



お申し込みは **二次元コードの申込フォーム** または **FAX** から

手続き簡単
おすすめ

① **二次元コードからお申し込み**
申込フォームに直接つながります



② **FAXからお申し込み 03-5992-7088**
下記申込書にご記入のうえ、FAX送信してください

FAX用 としまビジサポセミナー申込書

フリガナ			
お名前			
ご住所または 事業所所在地	〒		
電話番号	E-mail	※セミナーのお申し込み確認や事業のご案内をさせていただく場合があります	
起業の状況	<input type="checkbox"/> 起業に興味がある <input type="checkbox"/> 起業予定 <input type="checkbox"/> 起業済		
申込のきっかけ			
事業所名	業種		

※ご記入いただきました個人情報はビジネスサポートセンターの運営目的のみに使用し、他の目的では使用いたしません。

お問い合わせ

としまビジネスサポートセンター (豊島区生活産業課商工グループ内)
TEL 03-4566-2742 E-mail A0029099@city.toshima.lg.jp