

ものづくり・下請企業のための価格交渉サポートセミナー ～明日から活用できる、価格交渉の基本と実践～

原材料、光熱費の高騰は収まる気配を見せず、中小企業には厳しい環境が続いています。支出の増加に対応するには、売上の増加が必要です。その為に現在の価格を交渉し販売価格を上げることが重要となります。本セミナーでは価格交渉を行う為の準備から交渉の方法まで、事例を交えて紹介していきます。

2023年5月26日(金) 15:00～17:00

講師

東京都よろず拠点サブチーフコーディネーター
中小企業診断士・認定医業経営コンサルタント
いやどみ なおし

弥富 尚志 氏



産業装置の中小ものづくり企業で営業と現場工事の業務に従事、JEMA（電機工業会）の委員も長年務める。20年近いキャリアを積み、コンサル企業を設立。中小企業診断士として、大手食品・医療品メーカー・出版社向けにコンサルサービスを行う。中小企業庁の下請け取引先関係調査には企画段階から携わり、製造業の価格交渉サポートを多数行う。

開催方法 オンライン開催
(Zoom ウェビナー配信)

定員 先着 50名さま
※定員となり次第、締切とさせていただきます

対象 法人及び個人事業主さま
※製造業・卸売業が主な対象となります

参加費 無料

申し込み方法

- ① 右記二次元コードを読み取るか、URLを直接インターネット上に入力して、セミナーの申し込みを行ってください。
- ② 申し込み完了後30分以内に「セミナー参加に必要なログインURL等」をメールで送信しますので、内容をご確認ください。
- ③ 当日は『Zoom』をご利用のうえ、セミナー開始5分前までにはログインをお願いします。



URL : <https://www.sugamo-sk-ennoichi.jp/info/?id=13>

ご入力いただいた情報は、当該セミナーに関する連絡・記録のために使用します。また、申し込みやセミナー参加時に発生する通信料はお客様の負担となりますので、ご了承ください。

お問
い
合せ



巣鴨信用金庫 すがも事業創造センター
〒170-8477 東京都豊島区巣鴨 2-10-2

TEL 03-3918-0196 / FAX 03-3918-0197
e-mail : s-biz@sugamo-sk.jp